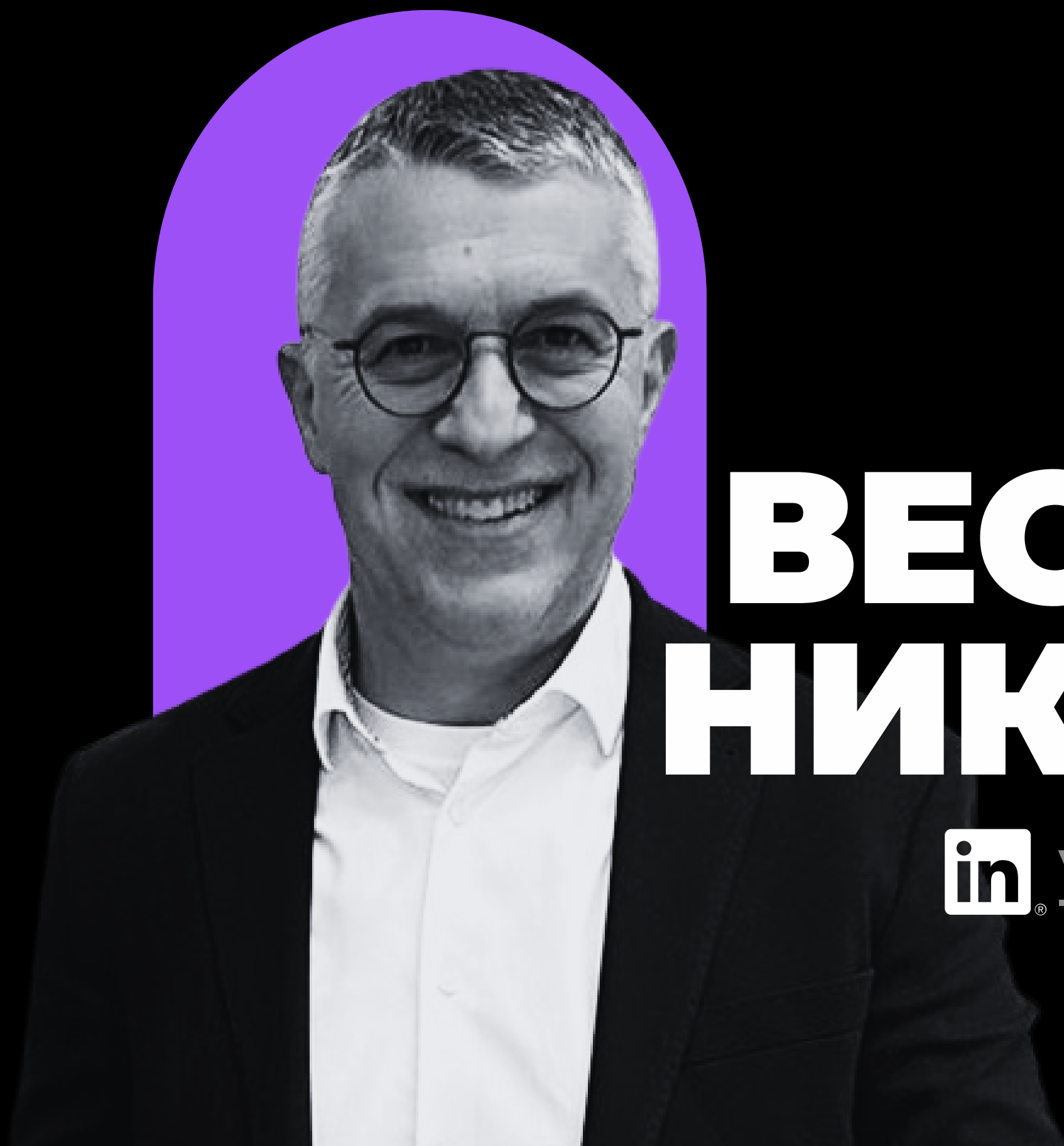




ВЕСЕЛИН НИКОЛОВ



VESELIN NIKOLOV

Експерт по преговорите и бизнес обучения;
основател и главен изпълнителен директор на
Master Negotiations

БИОГРАФИЯ

Всеки лидер преговаря. Всеки ден. Въпросът е колко добре го прави.

За ресурси. За условия. За подкрепа. За идеи. За влияние. За решения, зад които да застанат и други хора.

Веселин Николов е основател на авторската програма за водене ефективни преговори Master Negotiations, професионален бизнес треньор и executive coach (ICF PCC, ACST) с огромен опит в международния бизнес. През годините е обучавал над 25 000 професионалисти от повече от 47 държави, работейки с лидери, предприемачи и екипи в едни от най-конкурентните бизнес среди. Компании като Apple, BMW Group, Porsche, Lufthansa, Mastercard и много други избират Веселин като дългогодишен партньор.

В модула „Водене на преговори: изкуството да владееш преговорите“ на Академията за лидерство и застъпничество на BESCO няма да говорим просто за техники. Ще говорим за стратегия, влияние и психология – как да разпознаваме истинските интереси зад заявените позиции, да управляваме силата и емоциите, да защитаваме интересите си, без да разрушаваме отношенията, и да превръщаме различията в възможности за създаване на повече стойност.

Защото силният лидер не просто защитава позицията си.
Той умее да създава условия, в които другите искат да се движат с него.

“Качеството ни на живот зависи от качеството на преговорите, които водим ежедневно.”